

SAYI

03

Temmuz 2016

SENKRON İZLE

20 YILDIR GÜVENLE..
2.YIL

www.senkronguvenlik.com.tr

SAYFA

02

Soru - cevap

Semih Erk
Yönetim Kurulu
Başkan Yardımcısı

SAYFA

03

**İngiltere'den çok değerli
misafirimiz vardı**

Dünya çapında 75 yıldır müşterileri için inovatif çözümler tasarlayan Gallagher takımlarının lideri dünyaca ünlü CEO'su Sir William Gallagher ofisimizi ziyaret etti.

SAYFA

04

Bizi tercih ettiler

Shaya Kahvecilik, Starbucks Türkiye genelindeki tüm Starbucks mağazalarında Senkron Güvenlik hizmetlerini tercih etti.

Merhaba,

Hızlı bir giriş yaptığımız 2016'nın ikinci çeyreğinde yavaşlayan ekonomi ve azalan taleplere rağmen Senkron olarak farklı pazarlar ve alternatif satış kanallarına eğilerek 2016 yılının sonunda başarılı yükselişimizi devam ettirmek için gerekli manevraları yaparak, emin adımlarla ilerlemeye gayret ediyoruz.

Bu dönemde, bilgi ve tecrübelerimizi gerek yurt dışı gerekse yurt içi pazarda daha etkin kullanarak farklı projeler almanın heyecanı içerisindeyiz.

Kamunun en büyük alıcısı olduğumuz günümüzde, yapılan yatırımlardan pastanın en büyük dilimini alarak pazar payımızı büyüterek, yeni projelerde istenen, aranan bir çözüm ortağı olmanın haklı gururunu yaşıyoruz.

En son almış olduğumuz cezaevi projemiz, kararlılığımız ve yapmış olduğumuz manevraların ne denli doğru olduğunun adeta göstergesi olmuştur.

Günümüzde ufak bütçeli projelerin giderek azaldığı, nispeten düşük sermayeli firmaların çoğalarak düşük işletme giderleri ile düşük fiyatlara proje aldıklarını görmekteyiz. Bunun yanı sıra bizler gibi sektörde uzun süredir var olan entegratörlerin büyük projelerdeki rol almaları ne kadar az maliyetle ne kadar kar elde etmek istedikleriyle doğrudan etkili olmaya başladı. Artık büyük firmalar iş almanın değil kar elde etmenin önemli olduğu bir döneme girmiş durumdadır.

Senkron ailesi olarak, girmiş olduğumuz bu dönemde, yazımın başında da belirttiğim gibi hedefimiz; firmamız için ön görülerimiz ve hedeflerimize penetre olmamız ile müşterilerimiz, çözüm ortaklarımız, çalışanlarımız ve hissedarlarımız için en büyük faydayı sağlamak olmalıdır.

Bilgi ve tecrübelerimizi gerek yurt dışı gerekse yurt içi pazarda daha etkin kullanarak farklı projeler almanın heyecanı içerisindeyiz.

Bülent Çobanoğlu
Yönetim Kurulu Başkanı



Soru Cevap

Semih Erk
Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

Okurlarımıza kısaca kendinizden, eğitim durumunuzdan ve profesyonel özgeçmişinizden bahsedebilir misiniz?
1952 yılında Samsun'da doğdum. İlköğretimimi İstanbul'da, ortaöğretimimi New York ABD'de tamamladım. 1970 Robert Lisesi'nden ve 1974 Boğaziçi Üniversitesi İşletme bölümünden mezun oldum. 1975 yılında Boğaziçi Üniversitesi'nden MBA derecesi aldım. Evliyim, 25 ve 15 yaşlarında iki kız babasıyım.

İş hayatınıza ne zaman ve hangi sektörde başladınız?

1975-76 yıllarında Çukurova Holding'de muhtelif projelerde koordinatör olarak görev aldım. 1976-77 yıllarında yerine getirdiğim askerlik hizmetini takiben 1978 yılından itibaren, zamanın önde gelen tekstil endüstrisi kuruluşlarından olan, Koç Holding'e bağlı Bozkurt Mensucat'ta 1978-1980 yılları arası Planlama Müdür Yardımcılığı, 1980-84 yılları arası da Yurtdışı Pazarlama Müdürlüğü görevlerinde bulundum. 1984 yılından itibaren, o zamanlar dünyanın en büyük bilgisayar ve bilişim teknolojisi şirketlerinden olan Control Data'nın Türkiye temsilcisi Data Bilgi İşlem Sistemlerinde önce, 1991 yılına kadar Genel Müdür Yardımcısı olarak, 1991-1994 yılları arasında Genel Müdür olarak görev aldım.

1994 yılından bu yana Senkron ve ilgili şirketlerde yürütmekte olduğum Yönetim Kurulu Üyeliklerinin yanı sıra, ağırlıklı otomotiv sektöründe faaliyet gösteren Ahmet Veli Holding A.Ş. 'de İcra Kurulu Danışmanlığı görevini yürütmekteyim.

Senkron'daki ortaklığım ise önce 1994 senesinde Han Güvenlik çatısı altında başladı ve daha sonra 1997'de Han'da meydana gelen ayrılık neticesinde Senkron Güvenlik'in kurulması ile Senkron çatısı altında devam etti. Mart 2015'den itibaren de halka açılan Senkron' da 600 pay sahibinden biriyim.

Öncelikle kariyer seçimlerinizi nasıl yaptığınızı öğrenebilir miyiz?

MBA sonrası iş seçimi biraz tesadüf olarak, MBA sırasında asistanlığını yaptığım hocamın tavsiyesine bağlı gerçekleşmişti. Ancak askerlik sonrası işe başladığım Bozkurt Mensucat'ı, tekstilin o tarihlerde Türkiye'nin yurtdışına hitap eden en önde gelen endüstrisi olmasından dolayı seçtim. Nitekim 1980-84 yılları arasında bahsi geçen şirketin Yurtdışı Pazarlama Müdürlüğünü yaptım. 1984 yılında bilişim sektörüne geçişim, 1994'den itibaren de elektronik güvenlik sektöründe yer alışım her iki sektörün, sektör olarak ileriye dönük sıçrama vaat etmesindendir. Dolayısıyla, kariyer yönünü seçiminde mümkün olduğunca yer alınacak sektörün gelişme potansiyeline göz önüne almaya çalıştım.

Mesleki kariyerinizin dönüm noktaları nelerdir?

Ana temamız Senkron olduğuna göre dönüm noktası olarak da oluşumuna vesile olan biraz tesadüfi olaylar zincirini alabiliriz. Alarm paneli ve dedektörü üreten yabancı bir imalatçının Türkiye'de partner arayışında olduğu bilgisini bir dost toplantısında Bülent Bey ile paylaşmam, Bülent Çobanoğlu'nun da o sırada yöneticilik yapmakta olduğu firmadan ayrılarak bu işi yeni bir ortaklık altında üstlenmesini ve Han Güvenlik çatısı altında geliştirmesini bu olaylar zincirinin kısa bir özeti olarak sunabiliriz. Esasen Senkron'da 3 yıl sonra bu oluşumdan ayrılmam neticesinde doğmuştur. Bunu da ikinci bir dönüm noktası olarak alabiliriz.

Firmanızın kuruluşundan bu yana gelişim sürecinden bahsedebilir misiniz?

İlk projeler 1994 yılında kurulan Han Güvenlik şemsiyesi altında gerçekleştirilmiştir. Bunlar Türkiye'de Akbank ve Rusya'da Tataristan Merkez Bankasıdır. Han Güvenlik çatısında Akbank projesine daha birçok banka projesinin eklenmesiyle bu projeler 1997 den itibaren Senkron şemsiyesi altında da devam etmiştir. Projelerin teknolojik altyapıları sektörde meydana gelen teknolojik gelişime paraleldir.

Mesela ilk projelerde kullanılan temel sistemler Hırsız İhbar, Yangın Algılama ve düşük kapasiteli analog kayıtlı düşük rezolüsyonlu veya siyah beyaz kameraların kullanıldığı Kapalı Devre TV Sistemleridir. Bu sistemlerin ürettiği alarm, görüntü ve mesajlara genelde lokal ve kısıtlı erişim mümkündü. 2000 yılından itibaren kayıt sistemleri dijitale dönüşmüş, kamera çözünürlükleri süratle artmaya başlamıştır. Günümüzde ise artık algılamanın, görüntülemenin, alan erişiminin ve otomasyonun entegre olduğu sistemler söz konusudur. Bunun yanında çatı yazılımlar tarafından yönetildiği sistemlerin bilgi ve sonuç erişiminin veya GSM bazlı, erişim ortamının akıllı telefonlar üzerinden de yapılabilirdiği bütünleşik sistemler var olmuştur. Senkron da bu teknolojik gelişimden aldığı ivme ve piyasada edindiği prestij ile 20 kişinin çalıştığı 2 ortaklı küçük bir limited şirketten bugün ki çok ortaklı halka açık bir anonim şirketi haline almıştır.

Senkron'un büyüme sürecinde neler yaşandı?

Senkron, sektörde kendini çok sistemli, çok markalı bir entegratör, bir çözüm sağlayıcı olarak konumlandırmıştır. Kuruluşundan bu yana geçirmiş olduğu 19 seneyi genel ekonominin maruz kaldığı ekonomik sıkıntıları güçlenerek atlattmış, 450'den fazla özel, kamu ve yurtdışı kuruluşu 150 binden fazla sistemi kurmuş, satış sonrası hizmetleri sağlamıştır. Bu kuruluşların güvenlik sistemleri için gelişen ve büyüyen ihtiyaçlarını karşılaması için tekrar seçilmiş, tercih edilen bir sistem entegratörü, bu sektörün önde gelen marka ve tedarikçileri için işbirliği yapan her zaman arzu edilen bir çözüm ortağı haline gelmiştir.

Elektronik Güvenlik sektörünün geçmişini, bugünü ve geleceğini yorumlamanızı istesek neler söylersiniz?

Elektronik güvenliğin dünyada ve Türkiye'de gelişimi güvenlik ve emniyet ihtiyacının evrenselliğine bağlı olarak paralel bir gelişim göstermiştir. 1980'li ve 90'lı yıllarındaki Yangın İhbar ve Hırsız Algılama temelli emekleme döneminden sonra 2000'li yıllardan itibaren çok sistemli bilişim ile kaynaşmış bütünleşik bir ekosistem görünümü ile olgunlaşmaya başlamıştır. Dünya'daki büyüklüğü fabrika çıkışı ürün değeri olarak yaklaşık olarak 30 Milyar ABD Dolarıdır. Bu yaklaşık değerın %55 kadarı Görüntüleme Sistemlerinden gelmektedir. Geri kalan %45 oran Erişim Kontrol (Kartlı Geçiş), Çevre Güvenlik, Giriş Çıkış Kontrol, Algılama (Hırsız ve Yangın) sistemleri ve bunlara bağlı alt sistem/yazılımlar arasında bölüşülmektedir. Aynı büyüklüğün Türkiye'deki karşılığı 900 milyon ABD Doları kadardır. Dünya'da söz konusu sektör yıllık % 6-8 aralığında büyürken, Türkiye'deki yıllık büyüme hızı %15'i bulmaktadır. Şunu da belirtmek lazım, verilen güvenlik sektörü büyüklüğüne alarm haberalma ve fiziki güvenlik gibi hizmetleri eklememiz durumunda 2016 için Dünya'da 105 Milyar ABD Doları, Türkiye'de 3 Milyar ABD Doları gibi bir büyüklüğe erişebilmekteyiz. Her ne kadar ekonomik büyümedeki göreceli yavaşlama sektörün yıllık büyüme hızına negatif etkide bulunmaktaysa da inşaat sektöründeki hareketlilik bu negatif etkiyi bir kısmını kompanse edebilir. Mevcut kurulu görüntüleme sistemlerinin önümüzdeki 5 yıl içinde analogdan IP'ye dönüştürülmesi beklentisi de sektörün canlılığını kaybetmemesi bakımından pozitif etken olarak yorumlanabilir.

Türkiye pazarında Senkron'un geldiği nokta sizce neresidir?

Senkron, sektörün önde gelen global üretici ve tedarikçileri ile, bu üretici ve tedarikçilerin kanal ortakları için öne sürdükleri kadro ve eğitim standartlarını karşılayabilmesinden dolayı doğrudan sözleşme yapabilen, dolayısıyla büyük projelerin gerektirdiği komple, çok sistemli, bütünleşik anahtar teslim çözüm sunabilen, bu kabiliyetini yurtçi ve yurtdışı coğrafi olarark yayabilmiş olan 4-5 entegratörden biridir. Halka açık ve son haziruna göre tamamı yerli ortaklardan meydana gelmiş tek entegratördür.

Yoğun temponuzda vakit ayırabildiğiniz aktiviteler neler?

İş haricinde vakit ayırabildiğim özel bir aktivitem yok. Biraz klasik olacak ama seyahat etmeyi, kitap okumayı severim.

Son olarak eklemek istedikleriniz var mı?

Senkronize adlı bültende yer alıyor olmaktan çok keyif aldığımı, Sn. Bülent Çobanoğlu ve meği geçen ekibe teşekkürlerimi eklemek isterim.

İngiltere'den çok değerli misafirimiz vardı...

Dünya çapında 75 yıldır müşterileri için inovatif çözümler dizayn edip teslim eden Gallagher takımlarının lideri dünyaca ünlü CEO'su Sir William Gallagher ofisimizi ziyaret ederek bizleri onore etti.

Dünyanın en köklü ve sayılı Çit Üzeri Hareket Algılama Sistemleri konusunda uzmanlaşmış Gallagher'ın CEO'su Sir William Gallagher ve Stratejik İş Geliştirme Müdürü Jason Boyce ile Senkron Yönetim Kurulu Başkanı Bülent Çobanoğlu ve Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Semih Erk karşılıklı beklentiler, muhtemel projeler konusunda görüşerek bu vesile ile firmalarını yakından tanıma ve inceleme fırsatı buldular.

Görüşmeler, Türkiye pazarının beklentilerini tespit etmek, tespitlere doğru yaklaşmak, yaklaşımlar sonucu proje geliştirmek açısından son derece verimli geçti.

Senkron ailesi olarak bizi heyecanlandıran bu güzel ziyaret için Sir William Gallagher 'a sizlerin nezdinde de bir kez daha teşekkür ederiz. Birlikte attığımız bu temelin üzerine inşa edilecek güzel projeleri sizlerle buradan paylaşmak dileği ile...



NELER YASADIK



Hayattaki en değerli varlıklarımız annelerimize teşekkür etmeye fırsat veren Anneler Günü'nde, Senkron çatısı altındaki annelerimizle bu özel günü kutlamak büyük keyifti.

Bizi tercih ettiler...

Shaya Kahvecilik Starbucks

Shaya Kahvecilik/Starbucks; (NASDAQ: SBUX), ABD’li kahve dükkânları zinciridir. Merkezi Seattle, Washington’dadır. Starbucks, adını Moby Dick’teki Starbuck adlı karakterden alır ve simgesi bir denizkızıdır.

İlk Starbucks mağazası 1971 yılında öğretmen olan Jerry Baldwin ve Zev Siegel ile yazar olan Gordon Bowker tarafından açılmıştır. 1982 yılında yatırımcı Howard Schultz da ortaklığa katılmış ve İtalyan espresso barlarından etkilenecek 1985 yılında Il.Giornale kahve dükkânları zincirini kurmuştur. Birkaç yıl sonra Starbucks’ın ilk sahipleri Peet’s Coffee and Tea mağazasını satın alınca Starbucks’ı Shultz’a devretmişlerdir.

Böylece Shultz’un Il. Giornale kahve dükkânları, Starbucks adını alarak hizmet vermeye devam etmişlerdir. Starbucks, ilk mağazalarını Vancouver, Britanya Kolombiyası ve Chicago, Illinois’de açmıştır. Starbucks’ın Kuzey Amerika dışındaki ilk mağazası 1996 yılında Tokyo, Japonya’da açılmıştır. Starbucks’ın 10,595 bölge ve 30 ülkede kahve dükkânları mevcuttur. Ağustos 2005 itibarıyla Starbucks’ın dünyada toplam 5,712 kahve dükkânı vardır. Bunların 4,666’sı ABD’de, geri kalan

1,049’u da diğer ülkelerdedir. Shaya’nın bugün 17 ilde 94’ü Shaya Mağazacılığı ait 211’i Starbucks’a ait toplam 305 mağazası bulunmaktadır.

İHTİYAÇ VE TALEP:

Shaya yetkilileri tarafından kahve mağazalarında yaşanabilecek hırsızlık olaylarını zamanında algılamak ve tespit etmek için, Hırsız İhbar ve Kapalı Devre TV, oluşabilecek yangının zamanında algılanması için ise Yangın İhbar Sistemi tasarımı ve uygulaması talep edilmiştir.

SİSTEM TASARIMI VE ÇÖZÜM:

Dünyada lider konumda bulunan ve geniş bir ağı sahip olan Shaya grubunun Türkiye genelindeki tüm mağazalarının Elektronik Güvenlik Sistemlerinin projelendirilmesi, montaj, devreye alma işlemleri ve servis hizmetleri tarafımızca verilmektedir. Shaya Kahvecilik Mağazaları’nda 30 günlük kayıt kapasitesi mevcuttur ve merkezden uzaktan erişim yapılabilmektedir.

Starbucks mağazalarındaki satışların ve kasa hareketlerinin kontrol altına alınması amacıyla, kasaların POS cihazları Kapalı Devre TV Sistemi ile entegre edilmiştir.

2003 yılından günümüze kadar açtığımız tüm mağazalarda kullandığımız Senkron Güvenlik ürünleri ve hizmet kalitesinden ötürü teşekkür eder, işbirliğimizin devamını temenni ederim.

Atıl Köse
Shaya Kıdemli Proje Müdürü

